

Emploi et réseau alumni

Raphaël Gaudin (120 INA)



Septembre 2020, me voilà diplômé ! Le coronavirus a malheureusement rendu impossible mon embauche à la suite de mon stage de fin d'études. Il me faudra trouver un travail ailleurs. Ce sera tout de même l'occasion de diversifier mes expériences professionnelles.

A travers cet article, je souhaite vous présenter **ma démarche de recherche d'emploi** et ce que **m'ont apporté le réseau Icam**, ainsi que **les différentes sessions** qui m'ont été proposées.

J'ai eu la chance durant mes études de réaliser mes stages et projets dans des domaines d'activité variés (d'ingénieur R&D dans une start-up en création, à Data Architect dans une ESN de l'industrie 4.0), grâce auxquels **j'ai pu définir mon projet professionnel**. Je veux donc travailler en **gestion de projet**, au service de **l'amélioration de la performance** d'une entreprise dont je partage les valeurs.



l'ingénieur Icam est un ingénieur généraliste dans la tradition Arts et Métiers, entreprenant, initiateur du changement et membre du réseau des alumni

Comme beaucoup de jeunes diplômés dans mon cas, mes premières démarches ont consisté à mettre à jour mon CV et à postuler en ligne via des sites comme l'Apéc ou Pôle Emploi. Mes premières candidatures ont mené aux premiers refus, souvent accompagnés d'une excuse récurrente : "Pas assez d'expérience". Au fil des semaines, en voyant ma motivation et mon moral fluctuer, **je me suis fixé un objectif quotidien atteignable : envoyer au moins deux candidatures**. Car si cette situation venait à durer, je souhaitais être régulier et satisfait du travail fourni, en prenant à chaque fois le temps d'écrire une lettre de motivation adaptée à l'entreprise et au poste visé.

Mon inscription à **Pôle Emploi** m'a permis de profiter d'une **session en groupe**, dans laquelle j'ai découvert les notions de marché ouvert de l'emploi (les offres d'emploi) et de marché caché (les offres qui existent mais auxquelles on n'a pas accès : candidatures spontanées, réseau). Les annonces représentent seulement 30% de tous les postes à pourvoir... J'ai donc souhaité modifier ma façon de postuler après trois mois passés à candidater via les annonces.

J'ai commencé à envoyer des candidatures spontanées. **L'annuaire Icam alumni** est devenu mon principal **outil de recherche**, en me permettant d'entrer systématiquement en contact avec les Icam salariés, via LinkedIn ou par téléphone. Toujours avec bienveillance, ils m'ont permis d'en apprendre davantage sur les valeurs et l'activité de leur entreprise. A travers ces échanges, j'ai aussi pu **agrandir mon réseau et affiner peu à peu mon projet professionnel**, auquel nous réfléchissons à l'Icam dès la quatrième année.

Après plus d'une centaine d'entreprises contactées, je me suis convaincu que l'utilisation de mon réseau allait me permettre de trouver un poste plus rapidement que les annonces et que les candidatures spontanées. Mais **je manquais cependant de conseils pratiques**.

Pour accompagner les ingénieurs des promotions 119 et 120, l'association Icam Alumni nous a proposé le 12 janvier **une session d'aide à la recherche d'emploi**, pour répondre aux interrogations de chacun et nous conseiller sur les démarches à entreprendre. Cette session allait être pour moi l'occasion d'échanger avec des Alumni, pour essayer de comprendre comment exploiter plus efficacement le réseau Icam.

J'y ai compris que **la façon la plus efficace d'utiliser mon réseau est de contacter les personnes en lien avec mon projet professionnel** afin de leur présenter et de leur demander si elles connaissent d'autres personnes avec qui je pourrais échanger sur le même sujet.

La session m'a permis de **prendre du recul sur ma façon de faire** et j'ai pu être mis en lien avec des ingénieurs alumni très aidants. Au fil des discussions, **des propositions de poste ont rapidement fini par émerger !** Non seulement les opportunités sont apparues plus vite qu'en postulant via les annonces, mais **elles correspondaient aussi beaucoup plus à mon profil et à mon projet**. Un des contacts donnés par l'équipe Emploi Carrière a trouvé mon profil intéressant. J'ai finalement eu le plaisir de rejoindre une société en agro-électrovoltaïque, avec laquelle je partage les valeurs, sur une mission stimulante, cinq mois après le début de ma recherche d'emploi.

J'ai découvert grâce à cette expérience **l'importance et la force du réseau des alumni**, où chacun est prêt à rendre service à un autre membre. **Ayant moi-même reçu l'aide du réseau, je compte désormais participer à la vie de l'association des Icam alumni à l'échelle locale et serais heureux de rendre service à mon tour si on me sollicite**.

Savoir me vendre

Arputha-Infant Williams, ingénieur chez Segula Technologies



Je viens d'Inde, après avoir fini mon diplôme d'ingénieur à LICET j'ai intégré l'Icam site de Lille dans la promotion 118 en 2016-2018.

Depuis j'ai deux années d'expériences dans le secteur automobile (**pour le groupe PSA**) en tant que référent technique au département montage de systèmes aide à la conduite. Mes projets sont été arrêtés à cause de la crise sanitaire.

Depuis le mois de décembre 2020, je suis à la recherche d'un nouvel emploi. Aujourd'hui je suis ravi de vous partager mon expérience d'avoir participé à **rebondir Icam** organisé par **Catherine Dussart et Pierre-Alexandre Perrin**.

Dans la session j'ai beaucoup apprécié les échanges avec Sandrine Kirklar, Ecam 97 et directrice de ADH Groupe, conseil en ressources humaines, les conseils donnés par Catherine et Pierre et les idées d'autres participants.

De façon concrète, cela m'a incité à alléger mon CV, le rendre plus précis, concis et donc plus percutant. Sandrine a expliqué le point de vue du recruteur et ses attentes, en particulier à la fin de l'entretien au moment du « avez-vous des questions ? ». Cette session m'a permis d'avoir des clés pour communiquer de manière simple et directe avec mon réseau par téléphone, mail et à utiliser LinkedIn.

Ils m'ont permis de mieux comprendre l'actualité, comment me vendre et réagir lors d'un entretien et la session m'a également permis d'élargir **mon réseau professionnel**. Je ne suis pas loin de ma réussite.

La Recherche d'emploi en 2021 à l'association

En ce début d'année, pas de locaux répondant aux normes sanitaires disponibles pour les sessions « Rebondir » et « je trouve mon 1^{er} emploi ».

L'équipe Emploi Carrière a revu le format et le contenu des sessions pour les adapter au distanciel et continuer à répondre aux besoins des alumni.

Pour les alumni expérimentés (session Rebondir du 8 janvier), Pierre - Alexandre Perrin (111 ILI) et moi-même avons accueilli 14 participants. Nous avons alterné échanges en grand groupe, travaux en sous-groupe, témoignage de Sandrine Kirklar, Ecam 97 et directrice de ADH, cabinet de conseil en Ressources Humaines sur les attentes des recruteurs.

Pour les jeunes diplômés, la journée « je trouve mon 1^{er} emploi » du 12 janvier s'inscrivait dans un ensemble d'actions développées depuis Octobre à l'intention des 120.



Catherine Dussart
(82 ILI)



Pèlerinage Icam* en Terre Sainte

* Icam, conjoints et ami(e)s

« Sérieux ? Oui (cf Flash avril 2021) :

après tout ce que nous avons enduré, vivons une semaine fraternelle de profondeur. »

Etapes au désert, en Galilée, à Bethléem, à Jérusalem... à la rencontre des habitants et des églises de la Terre Sainte. Avec des petites équipes de partage et du temps personnel. Guides : Hubert Hirrien, jésuite et Luc Pareydt, jésuite, vivant à Jérusalem.

• **du 22 septembre au 1^{er} oct. 2021 (10 jours)** pour les 55-75 ans. Vols directs Air France depuis Roissy - 1895 € pour 25 participants (chambres 2 personnes) - 1995 € si 20 participants.

• **du 2 au 9 oct. 2021 (8 jours)** pour les 22-35 ans. Vols directs depuis Roissy - 1475 € pour 30 participants (chambres 2 personnes) - 1520 € si 25 participants.

Renseignements : hubert.hirrien@jesuites.com

Tél. 06 76 75 81 20

Inscriptions avant le 15 juin